



PM-International

Po prostu sukces.



## Plan Marketingowy i dodatkowe korzyści

Legalność Planu  
Marketingowego PM  
potwierdzona sądownie.

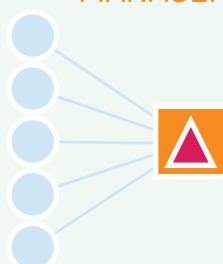
Okręgowy Sąd Najwyższy we Frankfurcie,  
Niemcy Wyrok z 19 maja 2011r.: Az. 6 U 286/10

## CO NAJMNIEJ 6 ŹRÓDEŁ DOCHODU JEDNOCZEŚNIE

|   |                                               |                               |
|---|-----------------------------------------------|-------------------------------|
| 1 | Sprzedaż detaliczna (SD) <sup>1</sup>         | 20 - 40 %                     |
| 2 | Program bezpośredniej obsługi klienta (PBOK)  | 15 - 25 %                     |
| 3 | TOP-Sprzedawca Bonus (TSB)                    | 3 % (≥ 2500P) — 5 % (≥ 5000P) |
| 4 | Bonus z pierwszego poziomu (BPP) <sup>2</sup> | 10 %                          |
| 5 | Performance Bonus (PB)                        | (50 €)                        |
| 6 | Bonus wgłębny z 6 poziomów (R)                | 3 - 5 %                       |
| 7 | Top-Management-Bonus (TMB) <sup>3</sup>       | 2 - 21 %                      |

|                                  |                                         |  |  |  |  |
|----------------------------------|-----------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
|                                  |                                         | Manager (M)                                                                       | Sales Manager (SM)                                                                 | Marketing Manager (MM)                                                              | International Marketing Manager (IMM)                                               |
|                                  | Teampartner (TP) <sup>1</sup>           |                                                                                   |                                                                                    |                                                                                     |                                                                                     |
|                                  |                                         | 600 P                                                                             | 2.500 P                                                                            | 5.000 P                                                                             | 10.000 P                                                                            |
|                                  | 20 % Sprzedaż detaliczna                | 30 % Sprzedaż detaliczna                                                          | ≥ 1 (M)<br>2 %                                                                     | ≥ 2 (M)<br>5 %                                                                      | ≥ 3 (M)<br>9 %                                                                      |
| P = Punkty, 1 P = 50 Euro Centów | <b>Dodatkowe 10% w Abo <sup>4</sup></b> |                                                                                   |                                                                                    |                                                                                     |                                                                                     |
| 5 % R + TMB                      | 1. Poziom                               | 5 %                                                                               | 5 % — 7 %                                                                          | 5 % — 10 %                                                                          | 5 % — 14 %                                                                          |
| 3 % R + TMB                      | 2. Poziom                               | 3 %                                                                               | 3 % — 5 %                                                                          | 3 % — 8 %                                                                           | 3 % — 12 %                                                                          |
| 3 % R + TMB                      | 3. Poziom                               | 3 %                                                                               | 3 % — 5 %                                                                          | 3 % — 8 %                                                                           | 3 % — 12 %                                                                          |
| 3 % R + TMB                      | 4. Poziom                               | 3 %                                                                               | 3 % — 5 %                                                                          | 3 % — 8 %                                                                           | 3 % — 12 %                                                                          |
| 5 % R + TMB                      | 5. Poziom                               |                                                                                   | 2 %                                                                                | 5 %                                                                                 | 5 % — 14 %                                                                          |
| 5 % R + TMB                      | 6. Poziom                               |                                                                                   | maks. 2 %                                                                          | maks. 5 %                                                                           | maks. 9 %                                                                           |
| TMB                              | ∞ dalsze poziomy                        |                                                                                   | maks. 2 %                                                                          | maks. 5 %                                                                           | maks. 9 %                                                                           |

### MANAGER



### Szybka droga do MANAGERA z Quick Start

5+1 (5 zestawów Optimal-Set do sprzedaży i 1 dla Ciebie)  
Natychmiastowy zarobek ≥ 150€



= Quick Start



= Klient

Więcej przykładów na ostatniej stronie

111 €



MINI,  
BMW series1, X1,  
series2

# Plan Marketingowy PM-International

|                                                                                   |                                                                                   |                                                                                   |                                                                                   |                                                                                    |                                                                                     |                                                                                     |
|-----------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
|  |  |  |  |  |  |  |
| Vice President (VP)                                                               | Executive Vice President (EVP)                                                    | President's Team (P)                                                              | Silver President's Team (SP)                                                      | Gold President's Team (GP)                                                         | Platinum President's Team (PP)                                                      | Champion's League (CL)                                                              |
| <b>25.000 P</b>                                                                   | <b>50.000 P</b>                                                                   | <b>100.000 P</b>                                                                  | <b>200.000 P</b>                                                                  | <b>400.000 P</b>                                                                   | <b>600.000 P</b>                                                                    | <b>1.000.000 P</b>                                                                  |
| ≥ 3 (SM)<br><b>12 %</b>                                                           | ≥ 3 (MM)<br><b>15 %</b>                                                           | ≥ 3 (IMM)<br><b>18 %</b>                                                          | ≥ 3 (VP)<br><b>19 %</b>                                                           | ≥ 3 (EVP)<br><b>20 %</b>                                                           | ≥ 4 (EVP)<br><b>20,5 %</b>                                                          | ≥ 5 (P)<br><b>21 %</b>                                                              |
| ≥ 4 (SM)<br><b>12,5 %</b>                                                         | ≥ 4 (MM)<br><b>15,5 %</b>                                                         | ≥ 4 (IMM)<br><b>18,5 %</b>                                                        | ≥ 4 (VP)<br><b>19,5 %</b>                                                         |                                                                                    |                                                                                     |                                                                                     |

## PM-International TOP-MANAGEMENT

|                     |                     |                     |                     |                   |                     |                   |
|---------------------|---------------------|---------------------|---------------------|-------------------|---------------------|-------------------|
| 5 % — 17,5 %        | 5 % — 20,5 %        | 5 % — 23,5 %        | 5 % — 24,5 %        | 5 % — 25 %        | 5 % — 25,5 %        | 5 % — 26 %        |
| 3 % — 15,5 %        | 3 % — 18,5 %        | 3 % — 21,5 %        | 3 % — 22,5 %        | 3 % — 23 %        | 3 % — 23,5 %        | 3 % — 24 %        |
| 3 % — 15,5 %        | 3 % — 18,5 %        | 3 % — 21,5 %        | 3 % — 22,5 %        | 3 % — 23 %        | 3 % — 23,5 %        | 3 % — 24 %        |
| 3 % — 15,5 %        | 3 % — 18,5 %        | 3 % — 21,5 %        | 3 % — 22,5 %        | 3 % — 23 %        | 3 % — 23,5 %        | 3 % — 24 %        |
| 5 % — 17,5 %        | 5 % — 20,5 %        | 5 % — 23,5 %        | 5 % — 24,5 %        | 5 % — 25 %        | 5 % — 25,5 %        | 5 % — 26 %        |
| 5 % — 17,5 %        | 5 % — 20,5 %        | 5 % — 23,5 %        | 5 % — 24,5 %        | 5 % — 25 %        | 5 % — 25,5 %        | 5 % — 26 %        |
| <b>maks. 12,5 %</b> | <b>maks. 15,5 %</b> | <b>maks. 18,5 %</b> | <b>maks. 19,5 %</b> | <b>maks. 20 %</b> | <b>maks. 20,5 %</b> | <b>maks. 21 %</b> |

## BEZPŁATNY leasing z PM - firmowy Auto Program<sup>5</sup>

|                                                                                     |                                                                                     |                                                                                     |                                                                                     |                                                                                      |                                                                                       |
|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>222 €</b>                                                                        | <b>400 €</b>                                                                        | <b>500 €</b>                                                                        | <b>1.000 €</b>                                                                      | <b>1.000 €</b>                                                                       | <b>2.000 €</b>                                                                        |
|  |  |  |  |  |  |
| BMW series3, GT, X3, i3, series4, X4                                                | VW Multivan<br>BMW series5, X5                                                      | BMW series6, GT, X6, BMW series7, BMW i8, Porsche                                   |                                                                                     |                                                                                      |                                                                                       |

<sup>1</sup> Niewymagane minimum zamówienia. | <sup>2</sup> Z własnym Abo, minimum 100P, zarabiacie również 10% z obrotu swoich TP. | <sup>3</sup> Management-Bonus (MB) i Top-Management-Bonus (TMB) minus bonus wypłacony w waszej strukturze. | <sup>4</sup> Do 10% dodatkowego rabatu na produkty wskazane w cenniku. | <sup>5</sup> Maksymalna dopłata do raty leasingowej. Zdjęcia przykładowe. | Szczegóły w arkuszu informacyjnym.

## Dodatkowe korzyści od pozycji IMM w PM





### AUTO-PROGRAM

Możesz jeździć swoim wymarzonym samochodem za darmo z PM: PM pokrywa znaczną część kosztów leasingu (szczegóły zgodnie z regulaminem Auto-Programu).<sup>1</sup>



### PLAN EMERYTALNY

We współpracy z uznaną i jedną z największych firm ubezpieczeniowych na świecie, opracowano plan emerytalny dla liderów, w którym PM-International pokrywa połowę składek od pozycji IMM.<sup>1</sup>



### PM-EUROPE TOUR<sup>2</sup>

Jako zakwalifikowany IMM, możesz pojechać na urlop marzeń: co roku jest to podróż do innego wymarzonego miejsca w Europie, PM pokrywa koszty wypoczynku.<sup>1</sup>



### PM-WORLD TOUR<sup>2</sup>

Duże zaangażowanie i dobre wyniki w PM optacają się w szczególny sposób. PM co roku finansuje fantastyczną podróż w różne miejsca na całym świecie. Jako zakwalifikowany VP możesz wziąć w tym udział.<sup>1</sup>



### WYRÓŻNIENIA PRESIDENT'S TEAM W ST. TROPEZ

Vicki i Rolf Sorg wyślą Tobie i Twojemu partnerowi osobiste zaproszenie na Weekend Extraklasy do St. Tropez, gdy tylko osiągniesz pozycję President's Team.<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Więcej informacji na ten temat do znalezienia na stronie internetowej. | <sup>2</sup> Kwalifikacja do podróży odbywa się po spełnieniu specjalnych warunków.



**Arndt Dechert, 40**

Inżynier konsultant



Nazywam się Arndt Dechert i mam 40 lat. Z wykształcenia jestem mechanikiem przemysłowym. Poznałem PM kilka lat temu, a moim osobistym celem było zarabianie 500€ miesięcznie. Dzięki tym pieniądzom planowałem zrealizować marzenie o posiadaniu domu i chciałem to osiągnąć we własnym tempie. W krótkim czasie zarobiłem ponad 500€. To zmotywowało mnie i zachęciło do opowiedzenia innym o produktach i możliwościach biznesowych. Nigdy bym nie uwierzył, że to takie proste.”



**Virpi Gustafsson, 39**

Trener personalny



Nazywam się Virpi Gustafsson, mam 39 lat i jestem trenerem personalnym z Heinola w Finlandii. Postanowiłam dołączyć do PM, ponieważ gdy zaczęłam używać produktów miałam dużo więcej energii i lepszą wydajność. Byłam tak podekscytowana, że chciałam podzielić się tą wiedzą z innymi ludźmi, aby doświadczili tych samych rezultatów. Byłam również zainteresowana zarabianiem dodatkowych pieniędzy, aby pojechać na wakacje z rodziną i dostrzegłam szansę, jaką daje mi PM. W pierwszym miesiącu zarobiłam już ponad 500€. Muszę powiedzieć, że było to bardzo łatwe i wierzę, że jeśli ja mogę to zrobić, jest to również proste dla kogokolwiek innego.”

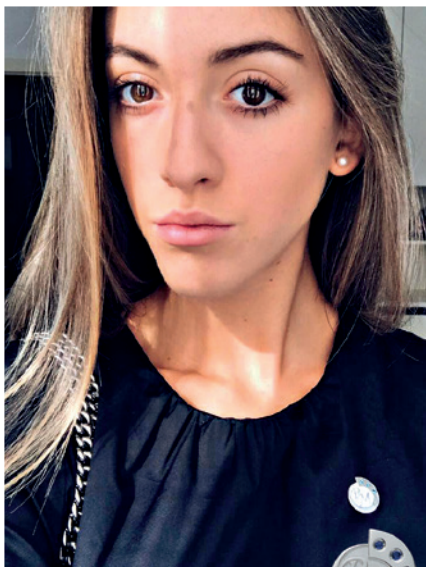


**Mayte Pauls, 49**

Kosmetyczka i fryzjerka



Nazywam się Mayte Pauls, jestem 46-letnią kosmetyczką i fryzjerką. Po raz pierwszy kupiłam produkty dla mojej córki. Gdy zaczęła używać produktów, odzyskała dawny poziom energii, a jej metabolizm znów był prawidłowy. Po doświadczeniu tych fantastycznych efektów, poczułam potrzebę podzielenia się produktami ze wszystkimi. Zaczęłam od razu z Quickstart i sprzedałam produkty pierwszego dnia. W pierwszym miesiącu zarobiłam już ponad 1 000 euro, dzieląc się swoim doświadczeniem i oferując szansę biznesową osobom, które poznałam. Dziś jestem wolna finansowo, mam samochód firmowy i dostaję wakacje za darmo w najbardziej fantastycznych miejscach na świecie. Wszystko, co robię, jest bardzo proste: stosuję, opowiadam i demonstruję produkty.”



Giulia Romanelli, 24



Studentka



Mam 24 lata i studiuje w Mediolanie. Niestety młodym ludziom ciężko jest znaleźć odpowiednią pracę, a ja szukałam okazji, by zarobić trochę pieniędzy i odciążyć finansowo moich rodziców. W firmie PM znalazłam produkty, które bardzo mi pomogły i które mnie zafascynowały. Już w pierwszym tygodniu zarobiłam 450€. Codziennie dzielę się tymi emocjami ze wszystkimi ludźmi, których spotykam. Nie tylko zarabiam na produktach, ale też daję ludziom możliwość zarobienia dodatkowych pieniędzy z PM. Po 11 miesiącach zarabiałam już pięciocyfrowe kwoty, a to było więcej, niż potrzeba do samodzielnego utrzymania się na studiach i niezależności w młodym wieku. Wspaniałą rzeczą w tym biznesie jest to, że każdy może to zrobić. Dlatego coraz więcej młodych ludzi zaczyna”.



Corrine Brandi, 61



Trener korporacyjny i inżynier komputerowy



Nazywam się Corrine Brandi i jestem samotną mamą mieszkającą na Cape Cod, MA, z moimi dwiema córkami. Jakies 8 miesięcy temu przyjaciel podzielił się ze mną opowieścią o otwarciu PM w Ameryce. To było tak wyjątkowe i przekonujące, że od razu skorzystałam z szansy dołączenia i zakupu niektórych produktów. Tak jak zapowiedziano, natychmiast poczułam energię Activize. Miałam znaleźć dziesięć osób, które mogą chcieć doświadczyć tych samych rezultatów i zarobić dodatkowe pieniądze, więc tak zrobiłam. W pierwszym miesiącu zarobiłam \$1 500. PM płaci za mój nowy samochód BMW X5, byłam też na bezpłatnych wakacjach w Malediwach. Wiem tylko, że jeśli ja mogę to zrobić, to każdy może to zrobić.”



Brenda, 43  
& Gary Lim, 48

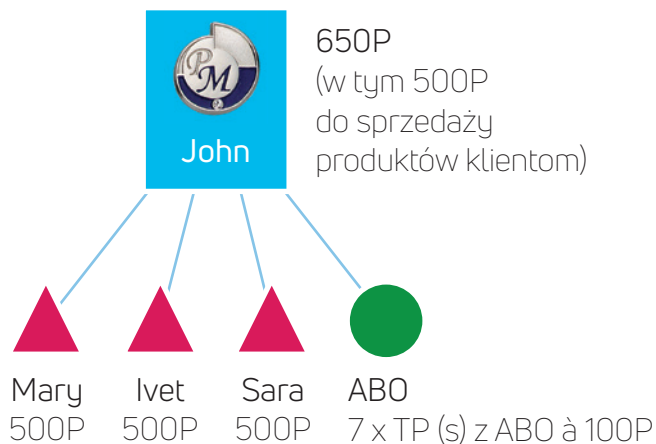


Przedsiębiorcy



Nazywam się Brenda i pracowałam w branży mody. Mój mąż Gary pracował w branży komputerowej. Żyliśmy z kredytu, gdy przedstawiono nam produkty PM i jej fantastyczne możliwości biznesowe. Weszliśmy w to i w pierwszym miesiącu w PM udało nam się zarobić 1000€. Tak łatwo sprzedawało się produkty. To była ogromna zmiana w życiu naszej rodziny. Dziś budujemy własny biznes PM w pełnym wymiarze godzin i zarabiamy sześciocyfrowe kwoty. W ciągu 13 lat w PM, kupiliśmy w sumie 7 samochodów. Ostatnie dwa były niemieckimi luksusowymi modelami. Tym, co nas motywuje, są coroczne bezpłatne wakacje z PM w różnych miejscach na całym świecie. W ciągu ostatnich 13 lat w końcu osiągnęliśmy styl życia, o którym marzyliśmy. Uwielbiamy pracę w PM. Możemy tylko zachęcić, żebyście zrobili to, co my.”

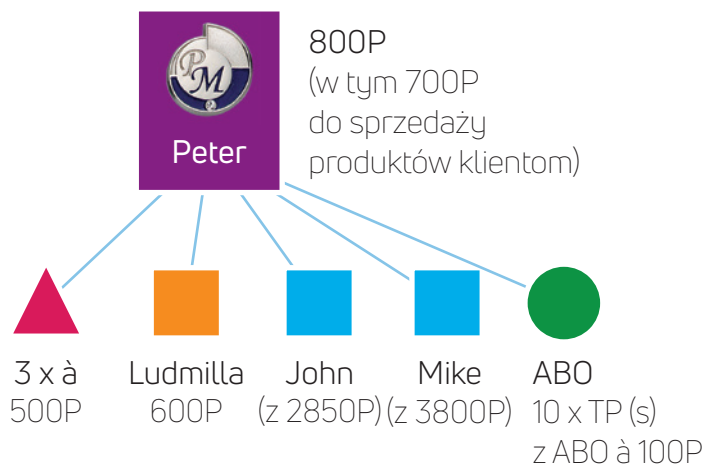
PRZYKŁAD 1 SALES MANAGER — Z 2.850 P



|                               |                      |
|-------------------------------|----------------------|
| 1. Sprzedaż detaliczna        | ok. 150,- €          |
| 2. Performance Bonus          | ok. 150,- €          |
| 3. Bonus z pierwszego poziomu | ok. 63,- € (7x9,- €) |
| 4. Bonus wgłębnny             | ok. 40,- €           |
| 5. Management-Bonus           | ok. 25,- €           |
|                               | <u>428,- €</u>       |

PRZYKŁAD 2 INTERNATIONAL MARKETING MANAGER — Z 10.550 P

|                               |                                       |
|-------------------------------|---------------------------------------|
| 1. Sprzedaż detaliczna        | ok. 210,- €                           |
| 2. Performance Bonus          | ok. 150,- €                           |
| 3. Bonus z pierwszego poziomu | ok. 90,- € (10x9,- €)                 |
| 4. Bonus wgłębnny             | ok. 180,- €                           |
| 5. Management-Bonus           | ok. 375,- €                           |
|                               | <u>ok. 1.005,- € + &gt; 123,50 €*</u> |



Dodatkowe korzyści (o wartości)

\* Miesięcznie

111,00 €

12,50 €

123,50 €

Auto bonus

Program emerytalny

Rocznie

900,- €

2.500,- €

Podróż motywacyjna (jednorazowo)

Szkolenie IMM (jednorazowo)



Teampartner

ABO Produkty Abo



Quick Start



Manager



Sales Manager



International Marketing Manager



Certyfikat TÜV dla uczciwej firmy sprzedaży bezpośredniej w Niemczech.

**P.M. INTERNATIONAL SP. Z O.O.**

ul. Bukszpanowa 70, 40-750 Katowice

[www.pm-international.com](http://www.pm-international.com)

© 2021 by PM-International AG 0209137PL Wydanie 1/2021

PM.MarketingPlan.BRCH.1021.PL.P3

PM-International, FitLine i NTC są zastrzeżonymi znakami handlowymi firmy PM-International AG.